

Die Gujer Landmaschinen AG richtet sich neu aus

Seit über 27 Jahren vertreibt die Firma Gujer Landmaschinen AG die finnischen AVANT Multifunktionslader.

In diesen Jahren hat sich die Produktevielfalt, sowie auch die Komplexität der Produkte gesteigert.

Um als Schweizer Importeur diesen Veränderungen standzuhalten und auch den Anforderungen als regionaler Landmaschinenhändler gerecht zu werden, wird sich Patrick Gujer hauptsächlich der Verantwortung als regionaler Landmaschinenhändler stellen. Brian Steffen als Leiter des Geschäftsbereiches AVANT ist ab sofort verantwortlich für den gesamten Geschäftsbereich AVANT mit all den verwandten Produkten.

Weiter wurde das Team durch einen neuen Verkaufsberater in der Westschweiz verstärkt. Mit Michel Dauphin hat die Firma einen neuen Mitarbeiter gewonnen, welcher eine jahrelange Erfahrung in der Baubranche mit sich bringt.

Diesen Sommer werden zwei weitere AVANT Kompetenzcenter eröffnen. Unsere langjährigen Partner Amrhyn AG und die Firma Tschiemer Service AG sind für den Vertrieb in der jeweiligen Region zuständig. Dies bedeutet für die Firma Amrhyn AG einen kompletten Neuanfang. Lukas Amrhyn (Geschäftsführer, Amrhyn AG) berichtet: „Nach der Trennung von unserem bisherigen Inhaber GVS AGRAR sind wir nun stolz, einen grossen Teil zur Erfolgsgeschichte AVANT- Multifunktionslader beizutragen. Wir werden uns nun intensiver um den Vertrieb der AVANT Lader in unserem Hausgebiet kümmern und aber auch die Mithilfe des Vertriebs in der Zentralschweiz vorantreiben. So wird der Zuständigkeitsbereich erweitert und wir werden uns um den Support der B- und C-Händler in unserem Gebiet bemühen. So wird auch die Bereitstellung der Maschinen und Anbaugeräte zu unserer Aufgabe gehören. Weiter werden wir an unserem neuen Standort in Wolhusen eine grosse Auswahl an Demo- und Mietmaschinen zur Verfügung haben. Dies wird dann auch für das gesamte Händlernetz einen Mehrwert bringen, da die Händler eine weitere Möglichkeit haben Maschinen live Ihrer Kundschaft zu präsentieren.“ Voller Vorfreude fährt Brian Steffen fort: „Mit diesen zwei Centern haben wir die Möglichkeit unser bestehendes und bereits erfolgreiches Händlernetz und auch die Endkunden schneller und effizienter zu bedienen. Wichtig wird es aber nach wie vor sein, dass in der gesamten Schweiz alle A-Händler weiterhin durch uns direkt aus Mesikon bedient werden. Es wird sich aber ein Mehrwert für diese Händler entwickeln, indem die Distanzen kürzer werden, um Demomaschinen der Kundschaft zu präsentieren und auch von einer kürzeren Lieferzeit von Neumaschinen zu profitieren. In der vertieften Zusammenarbeit mit der Firma Tschiemer AG liegt zusätzlich der Vorteil darin, dass wir so eine bessere Kommunikation in die gesamte Westschweiz haben, da wir so eine doppelsprachige Firma im Rücken haben und so einen

wichtigen Drehpunkt in die Westschweiz haben“. Stolz fügt Patrick Gujer hinzu: „ Mit diesen zwei Firmen besteht eine jahrelange Zusammenarbeit und genau mit diesen zwei Firmen dies zu realisieren, ist mir eine grosse Freude! So werden wir zukünftig unseren Vertrieb in drei Gebiete unterteilen und diese werden dann auch von drei Verkaufsberatern von uns betreut. Wir werden auch weiterhin offen sein, um neue verwandte Produkte ins Vertriebsnetz miteinfließen zu lassen. So werden wir auch weiterhin den Vertrieb der EP Stapler weitervorantreiben.“

Um einen reibungslosen Ablauf und auch den nötigen Erfolg zu garantieren, werden diese Schritte übers ganze Jahr verteilt einfließen. Die Firma Gujer Landmaschinen AG bedankt sich bei allen Partnern und freut sich auf die neue Herausforderung.

Patrick Gujer

Gujer Landmaschinen AG

Brian Steffen

Gujer Landmaschinen AG

Lukas Amrhyn

Amrhyn
Maschinenhandel AG

Hans Tschiemer

Tschiemer Service AG

